



Trading Update **Q1 2025**

SUMMERING AV KVARTALET

I denna trading update har faktureringsplattformen separerats från koncernens redovisning i enlighet med IFRS 5. Faktureringsplattformens resultat presenteras under 'Resultat av tillgångar som hålls till försäljning' i 'Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat för perioden'. Nettoomsättning och EBITDA nedan härrör därmed endast från sparplattformen.

Kvartalets nettoomsättning



25,3 MSEK

Kvartalets EBITDA



-0,8 MSEK

Net Capital Retention



117 %

Net Revenue Retention



120 %

Kapital på sparplattformen



1,84 MDR SEK

Antal fakturatransaktioner



1 563 139 ST

Genomsnittlig årsavkastning
– Balanserad (apr 24–mar 25)



6,68 %

Genomsnittlig årsavkastning
– Yield (apr 24–mar 25)



7,42 %

VD-ORD



Första kvartalet för året är stängt och du läser just nu SaveLend Groups första trading update. Som tidigare kommunicerats har vi gått ifrån kvartalsrapporter och övergått till halvårsrapporter. Det här steget är ett led i att effektivisera och begränsa resurskrävande rapportering. Samtidigt vill vi såklart ge marknaden information så snabbt som möjligt och därför kommer vi nu att släppa trading updates för Q1 och Q3, samt rapporter som vanligt halvårsvis. En fördel med ett något förenklat format, som vi hoppas uppskattas av marknaden, är att vi kan vara snabbare till publicering.

Tittar vi på årets första kvartal har vi mycket att glädjas åt. Framför allt tar vi ett stort steg med resultatet för koncernen exklusive Billecta. EBITDA uppgick för kvartalet till -0,8 MSEK, vilket är en förbättring med över 2 MSEK jämfört med Q1 2024. Då en av våra målsättningar är att konsekvent leverera kassaflödespositivt resultat vill jag också lyfta nyckeltalet EBITDA justerat för aktiveringar (EBITDAC) som för kvartalet uppgick till -1,73 MSEK (-4,68 MSEK). Detta innebär en förbättring med 63 procent trots en lägre nettoomsättning i relation till jämförelsekvartalet med ca 13 procent. Det är ett styrkebesked, framförallt med tanke på den positiva trend vi ser i totalt förmedlad volym på plattformen.

Kvartalets förmedlade volym uppgick till 245 MSEK, en klar förbättring mot föregående kvartals 197 MSEK. Den positiva utvecklingen är till stor del driven av att vi fokuserat och satsat på att utveckla företagsaffären. Under föregående år tog vi stora steg och visade på en bra utveckling. Nu börjar vi se den stora utväxlingen av det arbetet. En grundförutsättning för en hög och stabil avkastning på vår plattform är en bra diversifiering i olika kredittyper. Det är därför väldigt glädjande att vi under kvartalet har förmedlat drygt 130 MSEK i företagslån, factoringkrediter och fastighetsprojekt. Det är en ökning med 156 % jämfört med det första kvartalet 2024.

Fastighetskrediterna står för en stor del av den positiva utvecklingen av vår B2B-portfölj. Med Karl Tigerhielm på plats som ansvarig för fastighetsprojekten nådde vi redan under första kvartalet en viktig milstolpe i att fullfinansiera vårt första A-klassade projekt. Även sett till volym har Q1

varit en framgång då vi har finansierat lika mycket fastighetslån under kvartalet som under hela 2024. Det är en väldigt positiv utveckling och en nivå vi med tillförsikt ser att vi ska kunna hålla under året.

Vår populära sparprodukt SaveLend Fast har fyllt ett år under kvartalet, vilket innebär att de första depåerna med ett års bindningstid har börjat löpa ut. Det är glädjande att se att vi har en hög grad av förlängningar och även viss korsförsäljning till andra sparprodukter. Framförallt är det väldigt roligt att kunna visa för marknaden och alla kunder som investerade i produkten att den fungerar som den ska. Oavsett om man vill förlänga, utöka eller avsluta sitt sparande så har både teknik och kundupplevelse fungerat som utlovat.

Sist men absolut inte minst vill jag såklart nämna det första steget i försäljningen av Billecta och våra planer för framtiden. Som vi kommunicerat i ett separat pressmeddelande genomförde vi under kvartalet en transaktion motsvarande 22 % av aktierna i Billecta AB. Affären var ett bra och viktigt steg för att på bästa möjliga sätt kunna göra klart hela transaktionen. Dialoger med potentiella köpare av resterande del fortgår och planen att vara helt klara innan årsskiftet är därför högst realistisk.

Planen för SaveLend Group, efter den fullständiga separationen från Billecta, är att göra bolaget redo för att kunna ta steget till ett kreditinstitut. Eftersom vi arbetar utifrån hypotesen att kunna kombinera styrkan och fördelarna med vår sparplattform med ett kreditmarknadsbolag är processen lite mer omfattande än ett vanligt ansökningsförfarande. Arbetet hittills ser dock väldigt lovande ut och ett nytt tillstånd är alltså vårt huvudspår.

Sammantaget har 2025 börjat bra och jag känner mig trygg i att vi är på rätt väg samtidigt som vi gör oss redo för framtiden.

Peter Balod
Verkställande direktör

Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat för perioden

	Not	Q1 2025	Q1 2024	Q4 2024	Q1-Q4 2024
Nettoomsättning		25 287	29 180	26 540	111 773
Övriga intäkter		315	215	89	307
Summa intäkter		25 602	29 395	26 629	112 080
Provisionskostnader		-6 830	-9 122	-7 851	-30 886
Bruttoresultat		18 772	20 273	18 778	81 194
Marknadsföringskostnader		-1 964	-2 913	-2 952	-11 516
Övriga externa kostnader		-5 394	-8 081	-6 392	-27 473
Personalkostnader		-12 947	-13 962	-14 964	-54 404
Aktiverat arbete för egen räkning		972	1 817	695	5 033
Övriga rörelsekostnader		-197	0	0	-225
Summa rörelsens övriga kostnader exklusive avskrivningar och kreditförluster		-19 529	-23 139	-23 613	-88 585
EBITDA		-757	-2 866	-4 835	-7 391
Avskrivning och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 834	-4 162	-3 637	-15 751
Summa rörelsens avskrivningar och nedskrivningar		-3 834	-4 162	-3 637	-15 751
Kreditförluster		-640	1 469	644	1 769
Rörelseresultat (EBIT)		-5 231	-5 560	-7 828	-21 373
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		10 334	46	506	597
Räntekostnader och liknande resultatposter		-694	-800	-1 120	-6 318
Summa finansiella poster		9 640	-754	-614	-5 721
Resultat efter finansiella poster		4 409	-6 314	-8 442	-27 094
Skatt på periodens resultat		229	229	1 439	2 125
Summa skatt		229	229	1 439	2 125
Resultat av tillgångar som hålls till försäljning		-1 556	442	-737	2 677
Periodens resultat		3 082	-5 643	-7 740	-22 292
Periodens resultat är hänförligt till SaveLend Group AB:s (publ) aktieägare.					
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen					
Omräkningsdifferenser på utländsk verksamhet		817	3 724	5 479	3 363
Periodens övriga totalresultat		817	3 724	5 479	3 363
Periodens totalresultat		3 899	-1 919	-2 261	-18 929
Periodens totalresultat är hänförligt till SaveLend Group AB:s (publ) aktieägare.					
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		0,05	-0,11	-0,14	-0,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		0,05	-0,11	-0,14	-0,40
Antal aktier vid periodens slut (st)		57 286 016	53 553 250	57 286 016	57 286 016
Genomsnittligt antal aktier under perioden före utspädning (st)		57 286 016	53 553 250	57 286 016	55 420 633
Genomsnittligt antal aktier under perioden efter utspädning (st)		57 286 016	53 553 250	57 286 016	55 420 633

Koncernens finansiella utveckling

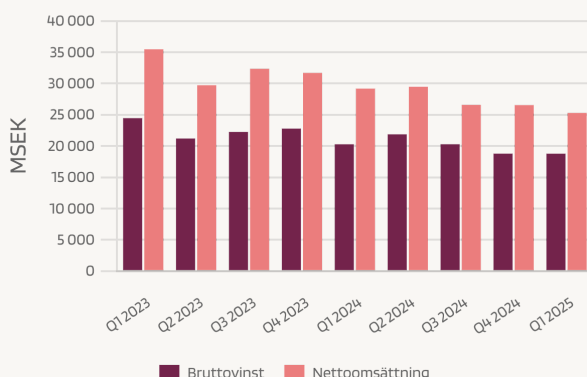
Första kvartalet 1 januari – 31 mars 2025

Nettoomsättning och bruttomarginal

Koncernens nettoomsättning (exklusive faktureringsplattformen) uppgick under fjärde kvartalet till 25,3 MSEK (29,2 MSEK). Den lägre omsättningen är en direkt följd av arbetet med att fortsätta utveckla krediterbjudandet för att långsiktigt stärka spararnas avkastning och Bolagets intjäning.

Koncernens provisionskostnader redovisas från och med 2025 under direkta kostnader till skillnad från tidigare när de redovisats under marknadsföringskostnader. Jämförelsesiffrorna är justerade i enlighet med den nya redovisningsprincipen. Provisionskostnaderna uppgick till 6,8 MSEK (9,1 MSEK). Minskningen beror dels på lägre omsättning, dels på att vi från och med mars periodiserar viss del av förmedlingsprovisionerna under lånets löptid. Bruttomarginalen uppgick till 74,2 % vilket är en ökning från 69,5 % i jämförelseperioden föregående år. Provisionskostnaderna består främst av förmedlingsavgifter, kreditupplysningar, transaktionsdata och andra provisioner. Med ett fortsatt fokus på löpande intjäning från utestående kreditvolym bör nuvarande provisionskostnader fortsätta att utvecklas positivt i förhållande till omsättningen. Bruttovinsten för kvartalet uppgick till 18,8 MSEK (20,3 MSEK).

Nettoomsättning och bruttovinst per kvartal



Marknadsföringskostnader

Marknadsföringskostnaderna för koncernen uppgick under kvartalet till 2,0 MSEK (2,9 MSEK). Minskningen är en följd av en medveten anpassning i linje med omställningen av produktmixen. Under jämförelsekvartalet föregående år förberedde vi för lanseringen av vår då nya produkt SaveLend Fast vilket föranledde högre marknadsföringskostnader.

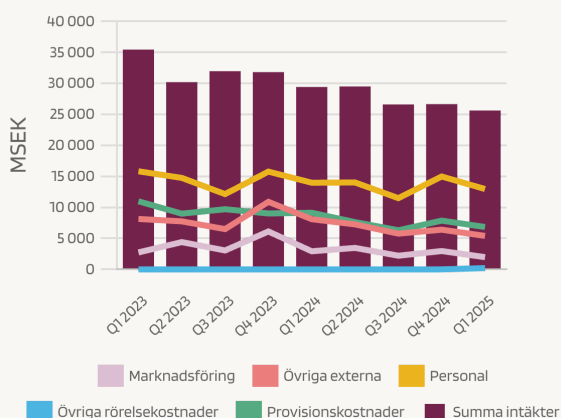
Övriga externa kostnader

Övriga externa kostnader innehåller bland annat kostnadsposter såsom IT-tjänster, lokalhyra, konsulter, bankkostnader, revision och redovisning. Dessa uppgick under kvartalet till 5,4 MSEK (8,1 MSEK). Minskningen är en direkt följd av ett målmedvetet arbete med att sänka koncernens omkostnader.

Personalkostnader

Vid utgången av kvartalet hade koncernen (exklusive faktureringsplattformen) 41 heltidstjänster (48). Personalkostnaderna för koncernen uppgick till 12,9 MSEK (14,0 MSEK). De lägre personalkostnaderna är relaterade till minskat antal anställda i linje med de effektiviseringsåtgärder som vidtagits.

Rörelsens kostnader i relation till intäkter



Resultat

Koncernens EBITDA uppgick under kvartalet till -0,8 MSEK (-2,9 MSEK). Koncernens EBITDAC uppgick under perioden till -1,7 MSEK (-4,7 MSEK). Koncernens EBIT, inklusive koncernmässiga avskrivningar och kreditförluster, uppgick för kvartalet till -5,2 MSEK (-5,6 MSEK).

Koncernen fortsatte under kvartalet att addera ny teknisk funktionalitet i syfte att förbättra erbjudandet mot kund. Aktiverat arbete minskade mellan jämförelseperioderna till följd av minskad personalstyrka och uppgick under kvartalet till 1,0 MSEK (1,8 MSEK).

Nettoomsättningen från faktureringsplattformen uppgick till 11,9 MSEK (11,0 MSEK). Provisionskostnaderna uppgick till 1,7 MSEK (1,8 MSEK) och består främst av print- och distributionstjänster samt kravhanteringskostnader. Bruttomarginalen ökade till 86,0 % från motsvarande period föregående år (83,9 %).

Marknadsföringskostnaderna 0,4 MSEK är i nivå med samma kvartal föregående år (0,4 MSEK).

De övriga externa kostnaderna för faktureringsplattformen uppgick till 1,6 MSEK (1,2 MSEK) och personalkostnaderna till 8,0 MSEK (6,6 MSEK). De ökade personalkostnaderna är relaterade till ersättningar till nyckelpersoner för att säkra anställningar av strategisk betydelse med anledning av genomförd samt kommande avyttring.

Aktiverat arbete minskade till 0,6 MSEK i kvartalet (1,9 MSEK) vilket är en följd av minskat antal konsulter som arbetar med utveckling av plattformen.

EBITDA för faktureringsplattformen uppgick till 0,9 MSEK (2,9 MSEK) och EBIT uppgick till -1,4 MSEK (0,7 MSEK).

Koncernens kassaflöde

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick före förändringar i rörelsekapital till -1,4 MSEK (-3,9 MSEK). Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgår efter förändring av rörelsekapital till -1,8 MSEK (5,0 MSEK). Koncernens förändring av rörelsekapitalet under perioden förklaras främst av ökning av kundfordringar. Av kassaflödet från den löpande verksamheten är 4,2 MSEK (-2,4 MSEK) hänförligt till faktureringsplattformen.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -5,8 MSEK (-4,7 MSEK) och är framför allt hänförligt till nyutveckling av koncernens plattformar. Av detta är -2,7 MSEK (-1,2 MSEK) hänförligt till faktureringsplattformen.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under kvartalet till 14,4 MSEK (2,7 MSEK) och utgörs främst av delförsäljningen av faktureringsplattformen samt amortering av skulder till kreditinstitut och tillfälligt upptagna lån. Av detta är -0,5 MSEK (2,7 MSEK) hänförligt till faktureringsplattformen.

Koncernens utgående likvida medel uppgår till 16,9 MSEK (10,1 MSEK).

Händelser under kvartalet

- Valberedningen i SaveLend Group AB föreslår Håkan Nyberg till ny styrelseordförande.
- Billecta och Lime ingår partnerskap och genomför sin första gemensamma affär.
- SaveLend Group AB avyttrar en minoritetspost i dotterbolaget Billecta AB och meddelar förändring i SaveLend Group AB:s styrelse.
- NordIX AG kommer att utöka sitt engagemang hos SaveLend med minst 115 miljoner kronor under 2025.
- SaveLend Group AB (publ) kallar till årsstämma.

Händelser efter kvartalet

- SaveLend Group AB publicerar årsredovisning för 2024.
- Billecta slår nytt rekord i antal fakturatransaktioner under mars månad.
- Årsstämma hålls i SaveLend Group AB.

